



reinventando / los seguros

Únete a nuestro equipo /

GESTOR/A COMERCIAL LUGO

Fecha de la oferta: 25 de enero de 2010

Centro de trabajo: Lugo

Nº puestos: 1

Misión del Puesto /

Conseguir los objetivos de negocio planificados en la Unidad, así como desarrollar al máximo la zona comercial asignada, con criterios de rentabilidad, productividad y eficacia.

Tareas / Actividades principales /

- Analizar la red de agentes y planificar cómo alcanzar los objetivos asignados en su plan de zona para maximizar el volumen de su área Comercial (Nueva Producción – Anulaciones).
- Impulsar la venta actuando como asesor de Marketing a través de Campañas Comerciales de ámbito nacional y local. Implantar el calendario comercial en sus corredores con excelencia.
- Garantizar el mantenimiento de una red de agentes profesionales. Dar el soporte necesario, potenciando los programas de Formación y uso de herramientas AXA que permitan impulsar el negocio y concentrar esfuerzos en aspectos estratégicos para la Compañía.
- Aportar de forma continuada un flujo de nuevos agentes productivos desarrollando una estrategia de captación y retención para conseguir los objetivos de crecimiento que impone el plan comercial anual.
- Informar, negociar y motivar a los agentes en función de su crecimiento y potencialidad, a través de la Política de incentivos AXA.

Perfil del puesto. Competencias requeridas /

- Ciclo Formativo Superior.
- Se valorará titulación universitaria.
- Experiencia en gestión comercial.
- Conocimiento y manejo de Microsoft Office a nivel usuario.
- Orientación a resultados.
- Orientación al cliente.
- Capacidad de trabajo en equipo.
- Capacidad de comunicación y negociación.

Se ofrece /

- Contrato indefinido

- Interesante paquete retributivo y de beneficios sociales.

